

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für den sofortigen Eintritt oder nach Vereinbarung einen:

Handelsbeauftragter (m/f)

Innerhalb des Unternehmens in Zusammenarbeit mit den verschiedenen Abteilungen sind Sie für Ihr Kundenportfolio verantwortlich und pflegen es. Sie steuern und überwachen den reibungslosen Ablauf Ihrer Projekte im Bereich Schlosserei vom Kostenvoranschlag bis zur Schlussrechnung.

Ihre Aufgaben:

- Die Suche nach neuen Projekten gemäß der Geschäftsstrategie des Unternehmens:
 - Akquise von neuen Kunden (Bauträger, Architekten, Fachleute, Privatpersonen) und/oder neuen Baustellen.
 - Beantwortung von Ausschreibungen im Zusammenhang mit dem Los Schlosserei / Metallarbeiten.
 - Beratung und Präsentation der technisch geeigneten Produkte unseres Unternehmens.
- Verwaltung und Überwachung des Projektangebots in Zusammenarbeit mit der Kalkulationsabteilung:
 - Suche nach technischen Lösungen
 - Verwaltung und Verhandlung von Preisen
 - Den Kunden bezüglich des vorgeschlagenen Angebots erneut ansprechen, um den Auftrag zu erhalten.
- Die Untersuchung und Produktionsaufnahme des Projekts:
 - Organisieren und planen Sie Koordinationstreffen
 - Technische Studien und Pläne erstellen
 - Maßnahmen erheben / Einkaufspreise verhandeln
 - Produktionsblätter vorbereiten
- Die Steuerung der Baustellen in Zusammenarbeit mit dem Baustellenkoordinator:
 - Die Planung der Montageteams auf der Baustelle verwalten
 - Vorabnahme in der Baustellenphase / Abnahme am Ende der Baustelle
 - Verwaltung und Bearbeitung von Beschwerden
- Verfolgung der Baustellenfortschrittsberichte mit der Verwaltungs-und Buchhaltungsabteilung:
 - Verwalten des Projektbudgets
 - Strenge Verfolgung und Überwachung der korrekten Rechnungsstellung für Projekte
- Sitzungen mit der Geschäftsleitung:
 - Sie nehmen an Besprechungen zur Nachverfolgung Ihrer Aktivitäten teil
 - Sie nehmen an der Rekrutierung der Mitglieder Ihrer Abteilung teil
 - Sie berichten über den Fortschritt der Interventionen

Ihr Profil:

- Meisterbrief in Schlosserei, Metallverarbeitung mit 10 Jahren Erfahrung
- Trumpf: Abitur + 2 in Handel und 5 Jahre Erfahrung im Verkauf von Schlossereiprodukten und Außenverschlüssen
- Beherrschung des industriellen Computerdesigns (Software AUTOCAD, 3D-Option INVENTOR, SOLIDWORKS, usw.)
- Beherrschung der Techniken für Stahl- und Edelstahlrahmen (Typ JANSEN und FORSTER)
- Kenntnis der Aluminiumsortimente HEROAL, WICONA, SAPA, REYNAERS und SCHUCO (alle Arten von Maßanfertigungen)
- Beherrschung der verschiedenen Normen im Zusammenhang mit der Schließung von Gebäuden
- Beherrschung der Software LOGIKAL (generisch), SCHUCAL (SCHUCO) und REYNAPRO (REYNAERS)
- Beherrschung der verschiedenen Techniken der Aluminiumtischlerei, der Schlosserei und der Blecharbeiten
- Sehr gute Kenntnisse der Außentischlereiprodukte (technische Expertise): Garagentore, Eingangstüren, Innentüren, Fenster, Fensterläden, Markisen, Rollos
- Sehr gute Kenntnisse der Verkaufstechniken
- Beherrschung der Sozialgesetzgebung und des Handelsrechts
- Management von Teams und Teamleader
- Selbstständig, methodisch und organisiert
- Geselligkeit und Teamfähigkeit
- Gute Kenntnisse der Software-Outlook, Word, Excel, Adobe
- Beherrschung der französischen Sprache. Deutsch, Luxemburgisch und Englisch sind von Vorteil
- Führerschein B erforderlich

Wir bieten Ihnen:

- ◆ Einen unbefristeten Vollzeitvertrag (40h/Woche)
- ◆ Eine Ausbildung in unseren Methoden und unserer Organisation
- ◆ Ein festes Gehalt
- ◆ Attraktive Arbeitsbedingungen
- ◆ Eine abwechslungsreiche Arbeit in einem jungen und dynamischen Team

Wenn Sie sich in diesem Profil wiedererkennen, zögern Sie nicht, uns Ihre Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und Anschreiben an jobs@koch.lu zu senden.